




Tableau différentiel Act 6 / Act 2009 / Act 2009 Premium

Caractéristiques	ACT! 6 	ACT ! 2009 	ACT! 2009 Premium 
Gestion des contacts et relations commerciales			
Traitement de texte intégré avec fusion publipostage	✓	✓	✓
Lien direct avec MS Outlook	✓	✓	✓
Listes déroulantes personnalisables avec choix multiple	✓	✓	✓
Nouvelle interface look Windows XP		✓	✓
Modèles de documents : e-mailing, newsletter...	✓	✓	✓
Suivi des activités directement dans la fiche d'opportunités		✓	✓
Nouveaux types de champs: Photos, Oui/Non, Mémo, Email...		✓	✓
Regroupement de plusieurs contacts dans 1 fiche Société		✓	✓
Gestion avancée des contacts secondaires dans une fiche contact		✓	✓
Amélioration des groupes et sous-groupes (15 niveaux)		✓	✓
Onglets Notes et Historiques séparés		✓	✓
Ecriture des notes, tâches, opportunités en gras, centré...(RTF)		✓	✓
Partage de notes et d'historiques entre plusieurs Contacts		✓	✓
Ajout de pièces jointes aux notes, historiques et activités		✓	✓
Lien avec les PDA Palm ® et Pocket PC ® et MS Outlook ®		✓	✓
Mémorisation des 5 dernières recherches		✓	✓
Gestionnaire d'e-mails amélioré : outil de recherche plus pointu...		✓	✓
NOUVEAU : Tableau de bord graphiques et personnalisables		✓	✓
NOUVEAU : Géolocalisation des contacts sur une carte de France ...		✓	✓
Suivi des activités			
Liste des tâches et séries d'activités	✓	✓	✓
Partage d'agendas	✓	✓	✓
Lancement automatique d'application ou de séries d'activités	Macros	✓	✓
Agendas et calendriers	3	4	4
Accès en 1 clic à la date du jour ou à l'impression de l'agenda		✓	✓
Pop up de résumé d'activité dans tous les Calendriers		✓	✓
Programmation d'évènements pour tous les utilisateurs		✓	✓
Personnalisation des priorités et activités		✓	✓
Prévision et suivi des opportunités de Ventes			
Outils de prévision des ventes : graphiques, entonnoir, rapports	✓	✓	✓
Rapports de ventes par marge / produits...		✓	✓
Prise en compte de la marge, prix d'achat, de la référence...		✓	✓
Visualisation de la liste des opportunités		✓	✓
Définition de plusieurs cycle de ventes (court, long...)		✓	✓
Importation du catalogue produits avec code article, prix d'achat...		✓	✓
Insertion de plusieurs produits dans une opportunité		✓	✓
Réalisation de devis en 1 clic (nécessite MS Word ®)		✓	✓
Entonnoir des ventes interactif		✓	✓
Export des Opportunités vers Microsoft Excel		✓	✓
Centralisation de l'information sécurisée			
Contacts Privés/Public	✓	✓	✓
Synchronisation directe de la base de données / VPN		✓	✓
Fonctionnalités ACT! 2005 Premium			
Possibilité de gérer jusqu'à 100 000 contacts			✓
5 niveaux de sécurité (administrateur, utilisateur...)		✓	✓
Limitation des informations de contacts à des groupes d'utilisateurs			✓
Base de données Microsoft SQL Serveur 2005 Standard			✓
Mise à jour de la base de données même avec le logiciel fermé			✓
Agendas avec fonctionnalités avancées: recherche de disponibilités...			✓
Gestion des ressources communes : projecteurs, salles de réunion			✓

Synchronisation à distance des postes nomades / VPN...			✓
Gestion des sauvegardes de base de données automatisée			✓
Champs d'Opportunités personnalisables			✓
Gestion des autorisations utilisateurs (suppression de données et Export Excel)			✓
Contacts sécurisés (utilisateurs / Equipes)			✓
Intégration de l'interface Utilisateur MS Outlook directement dans ACT		✓	✓
Synchronisation automatique du Calendrier MS Outlook			✓
Sécurisation au champ près			✓